



JMK-CRM




System zarządzania przedsiębiorstwem.

Intuicyjny, przejrzysty interfejs, idealnie dopasowany do Twoich potrzeb...

Osobiste Informacyjny Kontakt Sprzedaż Planowanie Raporty Wyloguj
Produkty Projekty Kontrakty Okazje sprzedaży Dokumenty

Projekt dla Banku



 Zapisz zmiany
  Odrzuć zmiany
 




Ten ekran służy do dodawania oraz zmiany danych Projekt. Aby dodać Projekt należy wypełnić pole **Nazwa**.

Wpisujący :	Jan Kowalski
Nazwa :	Projekt dla Banku
Numer :	1/1/2010/Pekao
Klient :	Bank Pekao S.A.
Kontrakt :	Kontrakt dla Banku (K/IE/Pekao/umowa/33/28-08-2005)
Data podpisania Kontraktu :	28-08-2005
Termin wykonania :	26-03-2010
Wykonawca :	Przedsiębiorstwo Sp. z o.o.
Dyrektor Projektu :	Jan Kowalski
Kierownik Projektu :	Jan Kowalski
Uczestnicy :	<input type="checkbox"/> Filip Filipowski <input checked="" type="checkbox"/> Paweł Gawłowski <input checked="" type="checkbox"/> Gaweł Iksiński
Klasyfikacja działalności :	Fuzje i przejęcia
Etap :	Realizacja
Status :	przydzielenie prac do członków zespołu
Daty nadania statusów :	Wycena: wstępna wycena prac własnych - 06-03-2008 wykonanie pełnej specyfikacji - 25-03-2008 Prace przygotowawcze: wykonanie pełnej specyfikacji - 22-01-2010 przestanie specyfikacji do akceptacji Klienta - 25-01-2010 Realizacja: przydzielenie prac do członków zespołu - 25-01-2010
Opis :	

✓ Zapisz zmiany

Harmonogram

Etapy
★ Dodaj

Spotkania projektowe
Spotkanie grupy roboczej 20-05-2010
★ Dodaj

Podwykonawcy
Iksiński Paweł 100.00
★ Dodaj

Dokumenty
Załączniki do dokument... Pobierz
Dokumentacja pokontrol... Pobierz
★ Dodaj

Notatki
★ Dodaj

Autor : Marcin Ogorzałek z zespołem

**JMK-CRM = CRM + Workflow + elektroniczny obieg dokumentów +
+ elementy rachunkowości zarządczej**

System **JMK-CRM** skupia w sobie nie tylko najważniejsze funkcje popularnych obecnie CRM-ów, ale też zawiera pełną funkcjonalność systemów typ Workflow oraz obiegu dokumentów. Z naszym systemem zarządzanie relacjami z klientem jest nie tylko przejrzyste, w pełni niezawodne, ale i przyjemne.

System jest obsługiwany przez przeglądarkę internetową w związku z tym jego użytkowanie jest bardzo intuicyjne i zbliżone do tego co w codziennym życiu jest dokonywane przez każdego użytkownika Internetu.

Korzyści z implementacji systemu JMK-CRM:

- Stworzenie nowej jakości kontaktów z Klientami, Podwykonawcami/Kierownikami oraz Partnerami biznesowymi;
- Skuteczna kontrola pracy Kierowników, Pracowników i Partnerów ;
- Oszczędność czasu ;
- Możliwość udostępniania systemu kolejnym użytkownikom w miarę rozwoju działalności
- Obniżenie kosztów bieżącej działalności przedsiębiorstwa;

Organizacja pracy:

- **Usprawnienie oraz systematyzacja pracy**, a także wprowadzenie nadzoru nad pracownikami zaangażowanymi w kluczowe projekty dla przedsiębiorstwa;
- **Skrócenie czasu odpowiedzi** na kierowane do przedsiębiorstwa zapytania, oferty, pisma itp.;
- **Skrócenie czasu dostępu** do dokumentacji niezbędnej do przygotowania ofert, odpowiedzi dla Partnerów biznesowych;
- **Integracja zespołów** współpracujących w różnych oddziałach przedsiębiorstwa w Polsce i poza naszym krajem (np. Francja), dzięki udostępnieniu aplikacji w Internecie i intranecie;
- Inteligentny **Kalendarz**, umówienie grupy osób na jedno spotkanie wymagało dotychczas wielu telefonów, e-maili? Teraz za pomocą inteligentnego **Kalendarza**, zorganizowanie zebrania będzie o wiele prostsze;

Oszczędność czasu:

- **Pracownicy biurowi**, Kierownicy, Zarząd, Asystenci oszczędzają czas dzięki temu, że wszystkie dane, dokumenty dodajemy do bazy danych tylko raz! System powiązań pozwala udostępnić dokument wielu osobom;
- Znaczne **skrócenie czasu wyszukiwania** informacji, dokumentów itp.;
- **Automatyzacja procesów** (między innymi: automatyczne nadawanie zadań po kolejnych etapach realizacji projektu oraz ich kontrola) pewne procedury są stałe i nie zmienne. System **JMK-CRM** pozwala **zautomatyzować** procesy, czynności, aby oszczędzić czas pracowników i ich przełożonych (np. automatyczne nadawanie zadań po wpłynięciu zamówienia itp.);
- Możliwość pracy nad dokumentami w stocznicach, u Klienta, w podróży bez potrzeby ich wysyłania pocztą lub kurierem **w kilka sekund** po zeskanowaniu dokumentu;

Bezpieczeństwo:

- Zabezpieczenia zgodne z wymogami **GIODO** oraz rozporządzeniami **MSWiA**;
- System jest zabezpieczony porównywalnie z **bankowością internetową**;
- Brak jakichkolwiek informacji, dokumentów na urządzeniach pracowników (laptopach, palmtopach). W przypadku ich kradzieży **wiedza nie wypływa** poza przedsiębiorstwo;
- **Bieżący monitoring zmian** w bazie danych;
- **Zabezpieczenia transmisji danych** między użytkownikami;
- Wewnętrzny obieg pocztowy - wiadomości wewnętrzne w systemie są **nie do wykrycia** przez **programy szpiegujące pocztę elektroniczną**;
- Na życzenie Klienta możemy wprowadzić dodatkowe zabezpieczenia poprzez **hasła jednorazowe** wysyłane na e-mail bądź sms-em na telefon komórkowy;
- System jest kompatybilny z metodami szyfrowania danych i transmisji w serwerach bazodanowych;

Obniżenie kosztów:

- Elektroniczny obieg dokumentów pozwala znacząco **ograniczyć ilość zużywanego papieru oraz innych materiałów eksploatacyjnych** w przedsiębiorstwie;
- Z pomocą skanera w pełni uniezależniamy się od **koszto-twórczych urządzeń ksero**;
- Dzięki inteligentnemu Kalendarzowi oraz wiadomościom wewnętrznym **obniżona zostaje ilość rozmów telefonicznych** między pracownikami przedsiębiorstwa (np. umówienie spotkania nie wymaga już kontaktu telefonicznego z każdym z uczestników);
- Zakup systemu **JMK-CRM nie pociąga za sobą żadnych dodatkowych kosztów** (np. zakupu płatnych baz danych);
- Dzięki oszczędności czasu pracy pracowników, kierowników przy rutynowych czynnościach podnosimy ich wydajność, a co za tym idzie obniżamy koszty własne i umożliwiamy zwiększenie przychodów firmy;

System **JMK-CRM** zbudowany jest na podstawie modułów.

1) Moduł informacyjny

- Struktura organizacyjna
- Pracownicy
- Gałęzie produktów
- Wydarzenia
- Szablony
- Zasoby
- Administracja

2) Moduł kontakty

- Firmy
- Osoby
- Kontakty
- Poczta
- E-mail

3) Moduł sprzedaż

- Produkty i usługi
- Projekty
- Kontakty
- Okazje
- Dokumenty

4) Moduł planowanie

- Czynności
- Projekty wewnętrzne
- Notatki
- Baza wiedzy
- Rezerwacje

5) *Moduł raporty*

6) *Moduł osobiste*

- Względem zapotrzebowania klienta
- Raporty ad-hoc

Osobiste Informacyjny Kontakty Sprzedaż Planowanie Raporty Wyloguj
Terminarz Wiadomości Firmy Osoby Kontakty Projekty wewnętrzne Projekty Kontrakty Okazje sprzedaży Poczta E-mail Dokumenty Notatki Wydarzenia Rezerwacje



Przewaga systemu JMK-CRM nad konkurencyjnymi rozwiązaniami:

- Przyjazny, przejrzysty i **intuicyjny** dla użytkownika interfejs
- **Dynamiczna zmiana języka**, możliwość pracy w wielu językach w tym samym czasie
- Możliwość przypisywania obiektów (dokumenty, kontakty, notatki itp.) **do wielu obiektów w bazie danych** (system powiązań)
- **Planowanie i weryfikacja pracy** na każdym etapie sprawy
- **Szeroki zakres uprawnień** (m.in. osobne uprawnienia do edycji, usuwania, odczytu itp.)
- System jest **oparty o przeglądarkę internetową** dzięki czemu **możemy się z nim połączyć wszędzie, zawsze i przez dowolne urządzenie (komputery, telefony, palmtopy itp.)**
- Szczegółowa, przejrzysta z dużą ilością ilustracji instrukcja obsługi z widokiem każdego okna w systemie
- **Instalacja systemu tylko i wyłącznie na serwerze** (brak instalacji na pojedynczych komputerach), umożliwia to szybkie i nisko-kosztowe włączanie kolejnych użytkowników do systemu
- Większy poziom bezpieczeństwa pracy i bezpieczeństwa danych poprzez fakt, że **wszystkie dane znajdują się na serwerze głównym** a nie na urządzeniach pracowników (wszystkie dane są przechowywane centralnie)
- System **JMK-CRM** jest niezależny od systemu operacyjnego
- **Indywidualne podejście** do każdego Partnera biznesowego

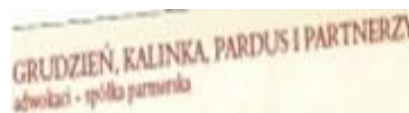
- **dopasowanie oprogramowania do indywidualnych potrzeb** Przedsiębiorstwa, a nie obowiązujących w Firmie procesów pracy do oprogramowania
- **niższe koszty zakupu** oprogramowania (system nie wymaga **żadnych innych płatnych rozwiązań** np. płatnych baz danych)

Więcej informacji uzyskają Państwo na naszej stronie internetowej www.jmk-crm.pl oraz www.jmkcomputerate.pl, adresem e-mail: marketing@jmkcomputerate.pl lub pod numerem telefonu: **+48 608 578 112**

Obdarzyli nas zaufaniem między innymi:



Warszawski Instytut
Bankowości



Kancelaria Prawna
Grudzień, Kalinka, Pardus i Partnerzy



Grupa Firm Doradczych EVIP



BGN SOLLERS POLSKA



Piosenkarka Natalia Lesz
wraz z teamem



Fundacja Centrum Partnerstwa
Publiczno-Prywatnego



Przedsiębiorstwo Zarządzania
Nieruchomościami Sp. z o.o.

Przedsiębiorstwo Zarządzania
Nieruchomościami Sp. z o.o.

Kancelaria Hebel & Masiak s.c.

Szanowni Państwo,

Mamy nadzieję, że nasza propozycja znajdzie uznanie w Państwa Kancelarii i będziemy mieli przyjemność razem współpracować. Z naszej strony gwarantujemy indywidualne podejście do Państwa oczekiwań tak, aby zapewnić Państwu maksymalny komfort pracy.